

STAGE 4 À 6 MOIS TECHNICO-COMMERCIAL F/H



**REJOIGNEZ-NOUS !
PARTICIPEZ PLEINEMENT À NOTRE CROISSANCE
ET DÉVELOPPONS ENSEMBLE VOS COMPÉTENCES**

LES MISSIONS DU POSTE

- En appui au Service Commercial et Export (CA 14M d'€, croissance annuelle +30%) :
- Développement du **portefeuille clients** : prospection, relance, suivi
 - Réalisation de **devis**
 - **Étude de marché** et/ou de la concurrence
 - Participation à des **salons professionnels**
 - Organisation de rendez-vous avec **négociation** et **vente** de solutions
 - Réponse aux **appels d'offre**

VOS COMPÉTENCES

- BUT / DUT Techniques de Commercialisation ou Licence Pro TC ou diplôme similaire
- Première expérience réussie souhaitée en **gestion de relation client** et en **vente B-to-B**
- Être **autonome, organisé et réactif**
- Aptitude professionnelle en **Anglais**

LES AVANTAGES

- **Rémunération selon convention**
- Montée rapide en **compétences**
- Poste **tremplin** vers un potentiel contrat de longue durée

NOS VALEURS

- PME à taille humaine
- Performance
- Qualité

DELTA METAL

- Acteur de l'**industrie métallurgique** ancré au cœur de la France depuis plus de 70 ans.
- Entreprise en forte **croissance** avec développement de nouveaux produits, services et solutions sur-mesure
- Nous fabriquons des éléments de fixation spéciaux de sécurité forgés à chaud, traités, usinés, rectifiés et roulés : **vis, goujons, écrous, rondelles, axes, tiges filetés**,...

LE MOT DU RESPONSABLE COMMERCIAL

Dans notre PME en pleine croissance, nous vous confions des missions à haute valeur ajoutée et vous contribuez à développer notre offre commerciale pour des clients de renom exigeant des produits et services de qualité.
La mission que nous proposons vous permet d'acquérir de solides connaissances sur de nombreux volets technico-commerciaux.



recrutement@deltametal-screw.com