

Responsable d'Activité Produit H/F

https://recrutement.excent.fr/front-jobs-detail.html?id_job=5638

Date de mise à jour	10-01-2024
Localisation	Centre - Val de Loire
Référence	FDP 5638
Service	GROUPE EXCENT
Contrat	CDI
Expérience	5 ans minimum
Secteur	Défense
Disponibilité	Préavis de 2 mois
Formation	Bac+5 (Ingénieur, université ...)
Statut	Cadre
Fonction	K01 Autres
Type de poste	A - PT



Contexte et définition du poste

Fort de ses 33 années d'expérience, eXcent est un concepteur et intégrateur de solutions industrielles. Présent en France et à l'international, le groupe eXcent compte 700 collaborateurs pour un chiffre d'affaires de 82M€ en 2022.

eXcent accompagne les projets d'industrialisation des plus grands donneurs d'ordre et PME dans des secteurs comme l'aéronautique, l'automobile, le ferroviaire, l'énergie, la défense, le spatial, le naval...

Grâce à ses bureaux d'études et à ses ingénieurs terrain, eXcent s'adapte aux besoins de ses clients en internalisant ou externalisant ses compétences. Sa palette d'expertises lui permet de couvrir l'intégralité de la chaîne de production (Ingénierie Industrielle, Équipements de Recherche, Lean Manufacturing, Robotique) et aussi des services transverses (Qualité, Supply Chain, Achats, Formation.).

Plus qu'un simple industriel, eXcent se démarque par son innovation et sa volonté de développer au sein de la cellule e.Nov ses propres produits brevetés en s'adaptant aux besoins de ses clients quels que soient leurs secteurs d'activité.

Dans le cadre des activités de notre Bureau d'Etudes, nous recherchons :

Responsable d'Activité Produit H/F Poste basé à Bourges (18)

Sous la responsabilité du Directeur de Région, vous êtes un véritable pivot au sein de la stratégie de la région.

Garant(e) du développement et de la coordination, de l'optimisation et de la rentabilité du Pôle d'Activité Produit (projets in-situ et ex-situ) sur les plans humains, techniques et économiques, vos principaux axes de travail seront les suivants :

- **Décliner et appliquer la stratégie commerciale en relation avec le Directeur de Région et en cohérence avec la stratégie de développement Groupe :**
 - Identifier les potentiels locaux de développement
 - Mettre en œuvre les actions nécessaires pour satisfaire les objectifs définis
 - Représenter le Pôle d'Activité Produit auprès des Clients / Institutionnels
 - Garantir la veille et le suivi des relations techniques et commerciales avec les Clients
- **Gérer et optimiser les projets :**
 - Participer à l'élaboration du budget du Pôle d'Activité Produit et en assurer le suivi
 - Décliner les objectifs et piloter les activités Produit
 - Effectuer la revue de faisabilité des Appels d'Offres sur les plans technique et commercial
 - Proposer des solutions adaptées aux besoins émis par les Clients avec le support de la Direction

Responsable d'Activité Produit H/F

https://recrutement.excent.fr/front-jobs-detail.html?id_job=5638

Business et des compétences Groupe

- Suivre le plan de charge et le taux d'occupation des équipes
- S'assurer du pilotage et de la faisabilité de toutes les revues de projets avec les différents collaborateurs
- S'assurer de la bonne gestion des projets et garantir les délais et la qualité des livrables
- Participer à l'amélioration continue (process, service, projets, normes clients...)
- **Identifier, manager hiérarchiquement et accompagner nos Ressources Humaines :**
 - Communiquer, informer et fixer des objectifs afin de piloter les activités Produit
 - Garantir la gestion et l'optimisation de la disponibilité et de l'affectation des moyens humains et matériels
 - Fédérer et assurer la cohésion d'équipe
 - Participer au recrutement des équipes, garantir leur intégration et leur suivi de carrière
 - Veiller au respect des règles de sécurité des équipes.

Profil recherché

Diplômé(e) d'un Bac+5 en Ingénierie mécanique, vous disposez d'une expérience significative en Bureau d'Etudes vous ayant permis de développer vos compétences techniques en pilotage et chiffrage de projets.

Vous disposez également d'une expérience en management d'équipe et vous êtes reconnu(e) pour votre leadership et votre esprit d'équipe.

Votre proactivité, votre rigueur et votre excellent relationnel client vous permettent d'aborder aisément le développement commercial de l'activité dans un environnement de services en ingénierie.

Des déplacements sont à prévoir très régulièrement en Région Centre Val-de-Loire afin de réaliser le suivi des équipes et le développement commercial.

Nous vous proposons un contrat de type CDI avec un démarrage dès que possible.

Mise à disposition, à titre permanent, d'un véhicule professionnel (avantage en nature).

Les petits +

- + Tickets Restaurant (11€) ou paniers repas
- + Possibilité de télétravail
- + Mutuelle prise en charge à 100% par eXcent pour vous et votre famille
- + Convention Collective de la Métallurgie, RTT attribués: plus besoin d'attendre un an pour prendre ses congés !
- + Esprit d'Equipe et convivialité

Et encore +

Rejoignez un groupe à fort engagement humain où professionnalisme, réactivité et souci du service client sont les garants de notre culture d'entreprise.

Excent s'engage en faveur de la diversité et s'ouvre à tous les talents.

eXcent lance son nouveau plan stratégique baptisé "PlaneXt", celui-ci intègre de nouveaux axes environnementaux et sociétaux ambitieux. Membre de la Convention des Entreprises pour le Climat (CEC), la démarche RSE au sein d'eXcent a en effet pris une nouvelle dimension : bien que déjà sensibilisé aux problématiques environnementales et sociétales, eXcent souhaite aller encore plus loin ! Notre cap 2030 : devenir Eco-Concepteur et Intégrateur de solutions industrielles contributives.