



Mise à jour	05-02-2026
Référence	FDP 6256
Service	GROUPE EXCENT
Localisation	Centre - Val de Loire
Contrat	CDI
Expérience	10 ans minimum
Disponibilité	Immédiate
Formation	BAC + 3 / + 4
Statut	Cadre
Fonction	A07 Responsable Etudes Mécanique
Variables	selon expérience

Contexte et définition du poste

Fort de ses 35 années d'expérience, eXcent est un concepteur et intégrateur de solutions industrielles. Présent en France et à l'international, le groupe eXcent compte 780 collaborateurs pour un chiffre d'affaires de 120M€ en 2025.

eXcent accompagne les projets d'industrialisation des plus grands donneurs d'ordre et PME dans des secteurs comme l'aéronautique, ferroviaire, l'énergie, défense, spatial, naval...

Grâce à ses bureaux d'études et à ses ingénieurs terrain, eXcent s'adapte aux besoins de ses clients en internalisant ou externalisant ses compétences. Sa palette d'expertises lui permet de couvrir l'intégralité de la chaîne de production (Ingénierie Industrielle, Équipements de Recherche, Lean Manufacturing, Robotique) et aussi des services transverses (Qualité, Supply Chain, Achats, Formation.)

Plus qu'un simple industriel, eXcent se démarque par son innovation et sa volonté de développer au sein de la cellule e.Nov ses propres produits brevetés en s'adaptant aux besoins de ses clients quels que soient leurs secteurs d'activité.

Dans le cadre de développement de nos activités en région, nous recherchons :

un/une Responsable d'affaires outillage F/H

Poste basé à Bourges (18)

Vos missions principales seront:

- D'analyser le besoin client : répondre techniquement et économiquement au besoin/cahier des charges.
- De garantir la bonne réalisation et coordination des études et suivi réalisation d'outillages sur les plans humains, économiques et techniques.
- Développement commercial de nos activités sur un secteur géographique précis.

Plus précisément vous serez en charge de:

- Analyser le besoin client, valider ses données d'entrées et mettre en place une organisation et un planning de réponse.
- Définir la solution technique, faire valider les orientations techniques au client,
- Réaliser le chiffrage et l'offre, étude et/ou réalisation,
- Négocier l'offre et assurer la gestion de l'ensemble de l'affaire (cahier des charges, mise en place planning, réalisation des études...) avec le client,
- Anticiper et identifier les dérives, rendre compte des écarts et proposer des actions ,
- Réaliser et valider les procès-verbaux de contrôle avec le client,
- S'assurer de la bonne tenue et complétude du dossier d'étude et/ou fabrication,
- Suivre le budget de ses affaires et en être le garant,
- Assurer le reporting auprès des différentes parties prenantes internes et externes tout au long du projet,

- Livrer le produit au client.

Vous aurez un rôle stratégique dans l'organisation de l'équipe, sur la partie commerciale notamment, en travaillant sur l'amélioration continue et en remontant les informations du terrain à la direction.

En plus de votre rôle métier, vous aurez également un rôle de tuteur, auprès de l'équipe avec laquelle vous travaillez. A ce titre, vous devrez :

- Assurer la montée en compétences et l'accompagnement des chargés d'affaires de votre périmètre,
- Définir des actions de surveillance et sécuriser les appels d'offres.

Profil recherché

Diplômé(e) en ingénierie mécanique (Bac +2 à Bac +5), vous possédez au moins 10 ans d'expérience dans le domaine de l'outillage ou de la gestion de projets techniques mécaniques. Votre expertise technique vous permet d'analyser et de valider des solutions complexes.

Compétent(e) en gestion de projet, vous savez planifier, suivre les budgets et assurer le reporting nécessaire pour mener à bien les projets dans les délais impartis. Votre capacité à identifier et résoudre les problèmes sera un atout majeur.

Doté(e) d'excellentes compétences en communication, vous interagissez efficacement avec les clients et les équipes internes. La maîtrise du Pack Office, de l'anglais technique et des logiciels de CAO est requise.

En tant que leader, vous accompagnez les équipes et garantissez la satisfaction client tout au long du projet.

Nous vous proposons un contrat de type CDI avec un démarrage dès que possible.

Les petits +

+ **Carte Titres Restaurant** (11€)

+ Possibilité de **télétravail**

+ **Mutuelle** prise en charge à **100%** par eXcent pour vous et votre famille

+ **Convention Collective de la Métallurgie, RTT** attribués: plus besoin d'attendre un an pour prendre ses congés !

+ **Esprit d'Equipe et convivialité**

Et encore +

Responsable d'affaire outillage F/H

https://recrutement.excent.fr/front-jobs-detail.html?id_job=6256&id_origin=0

Rejoignez un groupe à fort engagement humain où professionnalisme, réactivité et souci du service client sont les garants de notre culture d'entreprise.

eXcent s'engage en faveur de la diversité et s'ouvre à tous les talents.

eXcent lance son nouveau plan stratégique baptisé "PlaneXt", celui-ci intègre de nouveaux axes environnementaux et sociétaux ambitieux. Membre de la Convention des Entreprises pour le Climat (CEC), la démarche RSE au sein d'eXcent a en effet pris une nouvelle dimension : bien que déjà sensibilisé aux problématiques environnementales et sociétales, eXcent souhaite aller encore plus loin ! Notre cap 2030 : devenir Eco-Concepteur et Intégrateur de solutions industrielles contributives.